

「キャリア形成支援」  
に向き合う

経営研究室



山元 浩二さん

日本人事経営研究室株式会社 代表取締役

最新刊

『3ステップでできる！ 小さな会社の人を育てる人事評価制度のつくり方』あさ出版

人材の成長サイクルが自然と回るようになる「ビジョン実現型人事評価制度」の仕組み作りと実践方法を3つのSTEPと図解でわかりやすく解説。

人事評価制度運用支援コンサルタント。1966年、福岡県飯塚市生まれ。会社のビジョンを実現する人材育成を可能にした「ビジョン実現型人事評価制度」を日本で初めて開発、独自の運用理論を確立。著書『改訂版 小さな会社は人事評価制度で人を育てなさい！』が同分野では異例のヒットに。その他著作多数。

改正労働者派遣法で義務化されたキャリアアップ措置。派遣元事業者は「育成」の観点を持って彼・彼女らと向き合っている。企業の業績アップに結びつく人材育成体系の構築を手がけ、著作も数多いコンサルタント・山元浩二氏に、派遣社員を育成するにあたっての鍵を聞いた。

# 「ビジョンの共有」 が教育投資を成果に結びつけます

山元浩二氏（以下、山元）／育成体系とは、その人の「現在」と「目標すべき姿」のギャップを段階的に埋めていく仕組みのことです。つまり、育成の基盤になるのは、その人材の「現在」を本人・企業側が共有すること、つまり「評価」です。この点で言うと、同一職種内の「スキルアップ」に関する「評価」は、正社員より派遣社員の方がやりやすいのではないでしょか。というのも、派遣のワーカスタイルは、職務スキル型だからです。私がコンサルティングをさせていただくのは中小企業様が多い

編集部（以下、編）／少なからずの派遣会社にとって、「育成」という観点から派遣社員に向きあうのは、新たな挑戦です。一方で、正社員の場合、「育成」は普遍的なテーマで、実践も進んでいます。この領域での実効性のあるご提案に定評がある山元さんは、派遣社員の育成に関しては、どうお考えですか？

スキルアップのための  
「評価」は派遣社員の方が  
やりやすい

人材育成の専門家に聞く

## 「派遣社員育成」の鍵

のですが、そうしたところの正社員は職務と職務にまたがって仕事をしている場合が多いのです。だから、それぞれの人の「グレード」を決める基準となる「スキル要件」を定める際苦心するのです

が、派遣社員の場合は、客観的で納得性の高い要件定義ができると思います。

編／グレードごとのスキル要件を定めるやり方は？

山元／職種ごとに詳細に決めてい

分類	項目	項目補足	スキルレベル（点数）		
			1	2	4
商品知識	ソフト	ウエア	商品別の特徴を説明できない	カタログ等を参考すれば商品の特徴を説明することができる	蓄材や機能説明を何もすることができない
	ハード	ボディーパーツ	適合する商品を提案することができない	適合表等を活用してお客様に適合する商品を提案できる	適合表に載っていない車種現行車でも車両を提案できる
	メンテ	部品・工具	適合する商品を提案することができない	適合表等を活用してお客様に適合する商品を提案できる	適合表に載っていない車種現行車でも車両を提案できる

### 日本人事経営研究室株式会社

事業内容／人事評価制度の設計・導入・運用・定着支援、人事評価制度運用に伴う教育体系の構築・運用支援、社内管理システムの構築・運用支援、経営計画の策定と導入等  
東京本社／〒107-0062 東京都港区南青山2-6-12 アスキー青山 BIF  
福岡本社／〒812-0013 福岡県福岡市博多区博多駅東3-12-1 アバンダント95 9F  
お問い合わせ／0800-777-0130  
<http://jinjiseido.com/>

くことになると思いますが、共通した基準は、以下のようなもので

しょう。

①〈グレード1（初級）〉指示を

受け、確認を行なながら補助的業務を進めることができる。

②〈グレード2〉基本業務については独立でこなすことができる。困難な例外事項は、周囲のサポートを受けながら処理できる。

③〈グレード3〉基本業務については、安心して任せることができます。後輩の派遣社員などにアドバイスができる。

より具体的には、私どもがご提案させていただいているものを元にした「スキルマップ」(図)の例などもご参照いただければと思います。

法改正に象徴される社会の要請に加え、人材獲得競争が激化する中、派遣社員に自社のことを「将来に向けてのキャリアを積んでいくための場」として選んでもらいたいと考えるなら、「自社の将来像リ会社ビジョン」を公開し、それを共有することが必要であると

## ビジョンと行動理念の共有が業績向上、ブランド化に結びつく

編／職種転換を含めた「キャリアアップ」については、どんな考え方で支援すればいいでしょうか？

山元／職種転換に関しては、ある職域に特化して事業展開を行つて、いる派遣会社様では幅が限られま

すし、総合系の派遣会社様なら、その幅は広いでしよう。派遣社員自身がそれぞれのキャリアビジョンに沿つて選ぶのが本来のあり方だと思います。ここから一歩踏み込んで言えば、派遣会社さんは、

自社が事業を展開している領域や強みはもちろん、「今後、どんな会社を目指すのか」という「ビジョン」を派遣社員にも公開すべきではないでしょうか。今回の派遣

では、派遣社員にも公開すべきではないでしょうか。今回の派遣

すべての業務に最大限の熱意を持つて取り組む」という行動理念が共有可能実践できていれば、顧客企業様から、「あの派遣会社から来た派遣社員さんは、どの人も、熱意がある」と評価してもらえる。その積み重ねが、その派遣会社さんの「ブランド」になるはずです。

思います。

編／ビジョン共有には、どんな効果があるとお考えですか？

山元／私が企業様に提唱している

「ビジョン実現型人事評価制度」は、会社のビジョンと社員のキャリアビジョンのベクトルをあわせることで社員を会社の資産＝人財に変える仕組みです。同じことが派遣社員にも言えるのではないで

しょうか。ビジョンが共有できていれば、スキルアップの教育訓練の受講率なども高まり、業績にも繋がる。教育投資を成果に結びつけることができるということです。

さらに言えば、ビジョンを共有した上で、仕事に対する考え方や関わり方の基準、つまり「行動理念」を定め共有し就業先で実践できるようにすれば、より成果が上がると思います。例えば、「す